

BAKBASEL ist ein unabhängiges volkswirtschaftliches Forschungs- und Beratungsinstitut mit den Kompetenzfeldern internationales Benchmarking von Regionen und Branchen, branchen- und regionenspezifische Strukturanalysen sowie modellgestützte Prognosen und Simulationen für Länder, Regionen und Branchen.

Zur Verstärkung unseres Verkaufs-Teams suchen wir eine/n

Mitarbeiter/in Marketing & Akquisition (60%)

Tätigkeitsbereiche

- Mitarbeit Kunden-Akquisition Schweiz
- Nach erfolgter Einführung selbständiger Verkauf von volkswirtschaftlichen Standardprodukten
- Produkte-PR/ -Management
- Homepagebetreuung & Newslettererstellung
- Terminkoordination, Unterstützung des Leiters Marketing & Kommunikation

Wir erwarten von Ihnen

- Abgeschlossenes Studium (Universität/Fachhochschule)
- Interesse an volkswirtschaftlichen Zusammenhängen
- Freude am Verkauf und am Umgang mit Kunden
- Fähigkeit, sich schnell in unbekannte Themenfelder einzuarbeiten
- Initiatives, selbstständiges und dienstleistungsorientiertes Arbeiten
- Kommunikatives Gespür für die Anforderungen der verschiedenen Anspruchsgruppen
- Stilsicheres Deutsch
- Gute schriftliche und mündliche Französisch- und Englischkenntnisse (weitere Fremdsprachen von Vorteil)

Wir bieten Ihnen

- Eine vielfältige, zielorientierte Tätigkeit in einem Unternehmen mit starker öffentlicher Ausstrahlung
- Übernahme von (Projekt-) Verantwortung
- Die Möglichkeit, an der Entwicklung von BAK-Produkten mitzuarbeiten sowie weitere Verantwortung und Aufgaben zu übernehmen

Interessentinnen und Interessenten sind gebeten, die Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) an folgende Adresse zu senden:

BAK Basel Economics AG
Rosa Tanner
Güterstrasse 82, 4053 Basel
Tel. +41 61 279 97 02
rosa.tanner@bakbasel.com